

TECHNISCH-COMMERCIEEL VERANTWOORDELIJKE **groeifunctie tot hoofd van de commerciële dienst** (Ref. 127 401)

De uitdaging: Na een grondige introductie word je commercieel eindverantwoordelijke voor de afdeling "staalhandel – toelevering":

- follow-up van nieuwe aanvragen: adviesverlening, calculaties, prijsaanvragen bij leveranciers, afspraken ivm logistiek, offerte-opvolging
- gerichte contacten met passieve klanten en prospecten
- activering van de commerciële communicatie o.a. via social media.

Profiel:

- commercieel vertrouwenspersoon met minstens initiële b2b-ervaring
- bachelor of gelijkwaardig
- sterke interesse voor bouw en metaalconstructie
- de ambitie om mee te groeien met het bedrijf.

Aanbod:

- een brede functie met ruimte voor eigen initiatief
- een no-nonsense, familiale bedrijfscultuur
- een financieel gezonde onderneming met een stevige reputatie op vlak van kwaliteit, technische knowhow en service
- een bedrijf met een sterk groeipotentieel en talrijke referenties in West- en Oost-Vlaanderen
- een competitief salarispakket + een representatieve bedrijfswagen.

Aanwerving exclusief begeleid
door onze professionele HR-partner.



VERDONCK
PROFESSIONAL PARTNERS

Menen – Oostende

Interesse? Reageer via Verdonck Professional Partners

office@verdonckbv.be 

056 53 11 80 

www.verdonckbv.be